

El Estado como tracción de una industria pujante

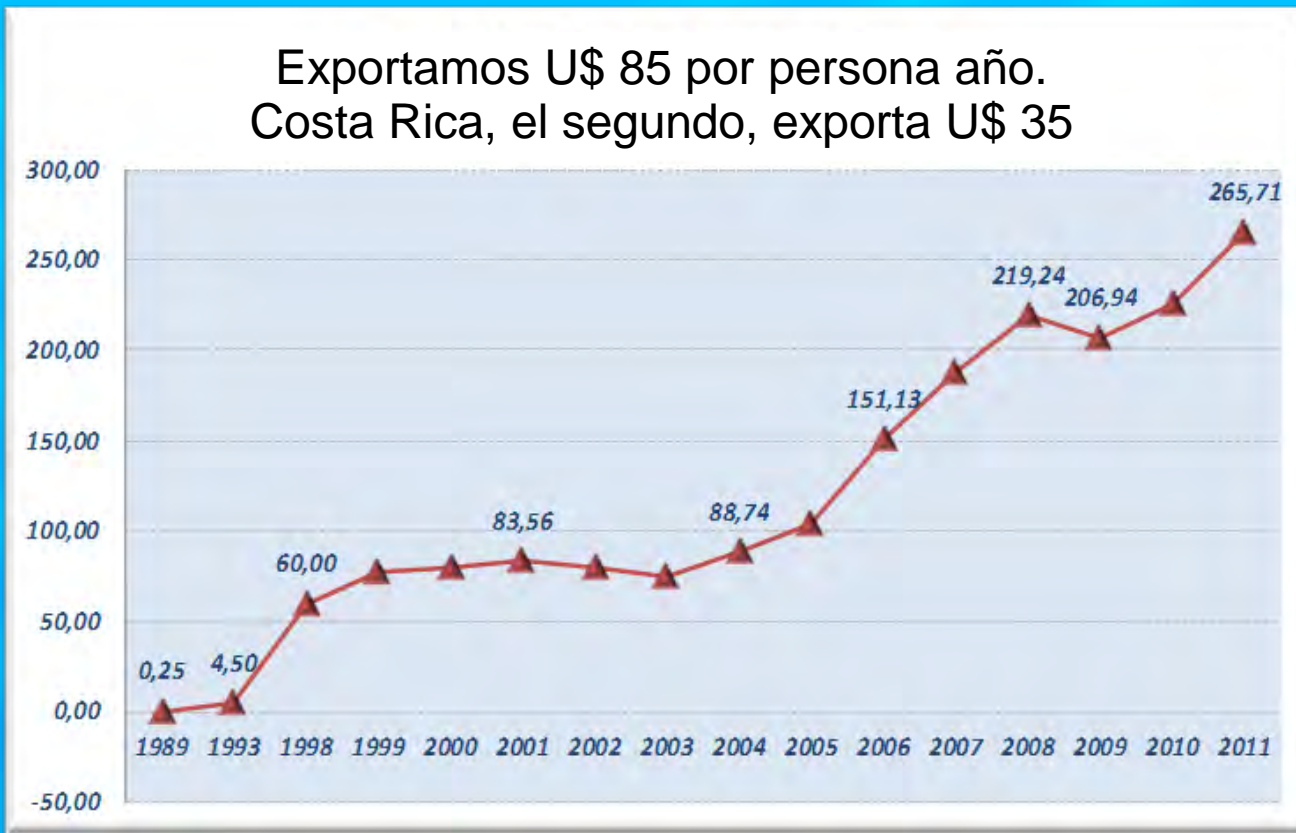
Carlos Caetano, Comision Transversabilidad CUTI ccaetano@toolstecnologia.com
Mario Tucci, Comision Internacionalizacion mtucci@mvdconsulting.com

La tecnología: Industria de Personas

- La CUTI representa la institucionalidad de las empresas del rubro de tecnología. Es reconocida como cámara de cupula en una industria de unos U\$ 750M al año.
- 42% de nuestras empresas generan soluciones que el Estado adquiere.
- Eso representa un promedio de U\$ 50M al año en facturación.
- Si bien no es el mayor volumen de ventas, pensamos que es lugar de inspiración para muchas de las empresas que se fortalecen por la experiencia adquirida.

Hemos tenido un crecimiento sostenido en exportación de tecnología

Exportamos U\$ 85 por persona año.
Costa Rica, el segundo, exporta U\$ 35



Llegamos a 52 mercados internacionales



Uruguay es un excelente lugar de prueba y apalancamiento

- Llamamos a la JIAP a sumarse al crecimiento de la tecnología. Aquí se generaron ideas que luego impactaron tremendamente en el crecimiento de nuestra industria.
- Buscamos crear interacciones de mas valor con los profesionales de informatica y aquellos con responsabilidades en el Estado. Tenemos la ventaja de ser pequeños en geografia, comparativamente menos complejos que paises vecinos, con empresas globales instaladas exitosamente.
- A nivel de CUTI estamos generando una comision de relacionamiento con el Gobierno.

Buscar junto a empresas nacionales una mejor solución es apoyar al crecimiento de todos

- Un cliente exigente es un cliente que genera valor. La Industria debe estar dispuesta a colaborar y transformar requerimientos en innovaciones.
- Proveedores internacionales son siempre bienvenidos. Pero es raro que estén dispuestos a realizar los cambios que un buen cliente requiere en Uruguay. El Estado es un excelente primer buen cliente para empresas locales!
- Veamos ejemplos de empresas exitosas gracias a un primer buen cliente en Uruguay :

Ejemplos de empresas que crecieron a partir de un buen primer cliente Nacional

GeneXus™



ARNALDO C. CASTRO S.A.



Top Systems
POWERED BY STEFANINI



CONCEPTO | dé valor de ingeniería a sus decisiones



CSI Ingenieros

Ejemplos de empresas que generaron proyectos innovadores transversalmente



**Sistema Nacional
de Información
Ganadera**

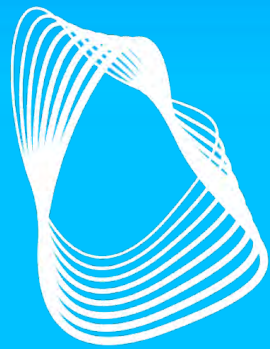
ICA



Pagos WEB

Queremos llegar a exportar U\$ 1.000 millones

- Nos motivan proyectos ambiciosos para nuestra industria
- Un cliente exigente nos permitira competir mejor en el mundo
- Empezar “en casa” es mas barato y contribuyente
- Los resultados pasados han sido buenos
- Esta industria la construimos todos juntos.



cuti

INFORMATION TECHNOLOGY
ASSOCIATION OF
URUGUAY

info@cuti.org.uy

www.cuti.org.uy

Muchas Gracias !